

【株式会社 DYM】 DYM、yagioffer 代理店で日本一を獲得！

WEB 事業や人材事業、海外医療事業等を展開する株式会社 DYM(東京都品川区、代表取締役社長:水谷佑毅)は、2025年3月31日に株式会社 yagish が運営するダイレクトリクルーティングサービス「yagioffer」にて、336社の代理店の中で販売数日本一を達成しました。

これにより、2024年12月20日から続くレースで2度目の日本一に輝きました。

ダイレクトスカウトサービスとして、採用活動の効率化やコスト削減、時間短縮を実現するために多くの企業に選ばれています。

〈yagioffer とは〉

yagioffer は、日本最大級の履歴書・職務経歴書作成サービス「Yagish」の利用者に直接スカウトを送ることができる採用ツールです。

スカウト機能を活用することで、企業は求職者との接点を効率的に持ち、最適な人材を迅速に採用することができます。

2025年3月には累計利用者数が1000万人を突破し、利用企業数は2023年9月にローンチしてから急増して2600社を超えました。

メディア露出も増加し、企業の採用活動に欠かせないツールとして注目されています。

yagioffer では、スカウトメッセージの自動生成機能や、AIによる採用活動の最適化が進んでおり、採用担当者が最小限の手間で時間を効率的に活用できる仕組みが整っています。

また、ダイレクトスカウトサービスによって、求人広告のコスト削減が可能となり、より低コストで高精度な採用が実現できており、yagioffer は多くの企業に支持されています。

〈受賞の背景〉

DYM は、yagioffer の運用において、独自のシステム開発を行い、AI を駆使した最適なスカウト戦略を実施しています。

具体的には、オファー送付までの工数を代行する、オファー文を1人1人オリジナルで作成する、ターゲット選定やオファー文の修正を適宜行うことなどが挙げられます。

これにより、採用活動の効率化や時間削減を実現し、多くの企業様へ導入いただいております。

また、yagioffer 専門の分析・システム開発チームを保有し、採用ツールとしての機能を最大限に活用できる体制を整えています。

この戦略的な運用方法と、採用活動の効果を最大化する支援が評価され、DYM は今回の日本一を受賞しました。

DYM は、今後も「yagioffer」を活用した採用活動の支援を強化し、採用担当者が直面する課題を解決するためのサポートを続けていきます。企業にとって効率的かつ効果的な採用活動を支援するため、最適なツールとノウハウを提供し、より良い採用活動の実現をサポートします。

今後も、採用活動の支援を強化するため、様々な最新ツールを導入し、ダイレクトリクルーティングサービスや AI 活用を通じて、企業の採用活動の効率化、時間削減、コスト削減、そして採用成果の最大化を目指していきます。

■株式会社 DYM 会社概要

- (1)商号 : 株式会社 DYM
- (2)代表取締役社長 : 水谷 佑毅
- (3)設立年月日 : 2003 年 8 月
- (4)資本金 : 5000 万円
- (5)売上高 : 212.6 億円 (20 期)、258.0 億円 (21 期)
- (6)本店所在地 : 〒141-0032 東京都品川区大崎 1-11-2 ゲートシティ大崎イーストタワー10 階
- (7)従業員数 : 連結 2,085 名 (2024 年 4 月 1 日現在)
- (8)事業内容 : WEB 事業、人材事業、研修事業、エグゼパート事業、海外医療事業、M&A 事業 等
- (9)URL : <https://dym.asia/>

«本件に関する報道関係のお問い合わせ»

株式会社 DYM 住吉

TEL: 03-5745-0200 FAX: 03-3779-8720

E-Mail:pr@dym.jp URL: <https://dym.asia/>